



## Masterclass en ligne

**Planifiez et financez votre projet agricole.**

Les Jardins de TAGBE  
23 avril 2025



# Sommaire :

Introduction

Clé n°1 : Clarifier son idée et sa vision

Clé n°2 : Étudier son terrain et ses ressources

Clé n°3 : Planifier ses étapes concrètes

Clé n°4 : Calculer ses besoins et son budget

Clé n°5 : Trouver le bon financement

Zoom : Financer concrètement son projet

Comment présenter son projet

Conclusion et prochaine étape

Atelier pratique – Fiche Projet Express

Et après – Passez à l'action



## Clé n°1 : Clarifier son idée et sa vision.

- Quelle activité agricole ? (culture, élevage, transformation)
- Pour qui ? Où ? Pourquoi ?
- Est-ce que je peux expliquer mon idée en 1 minute ?  
**Exemple :** 'Je veux cultiver du gombo pour fournir la cantine du quartier.'
- Posez-vous aussi : est-ce que d'autres proposent déjà ce que je veux faire ? Quelle est ma différence ? Mon positionnement ? Pensez à votre valeur ajoutée dès maintenant.



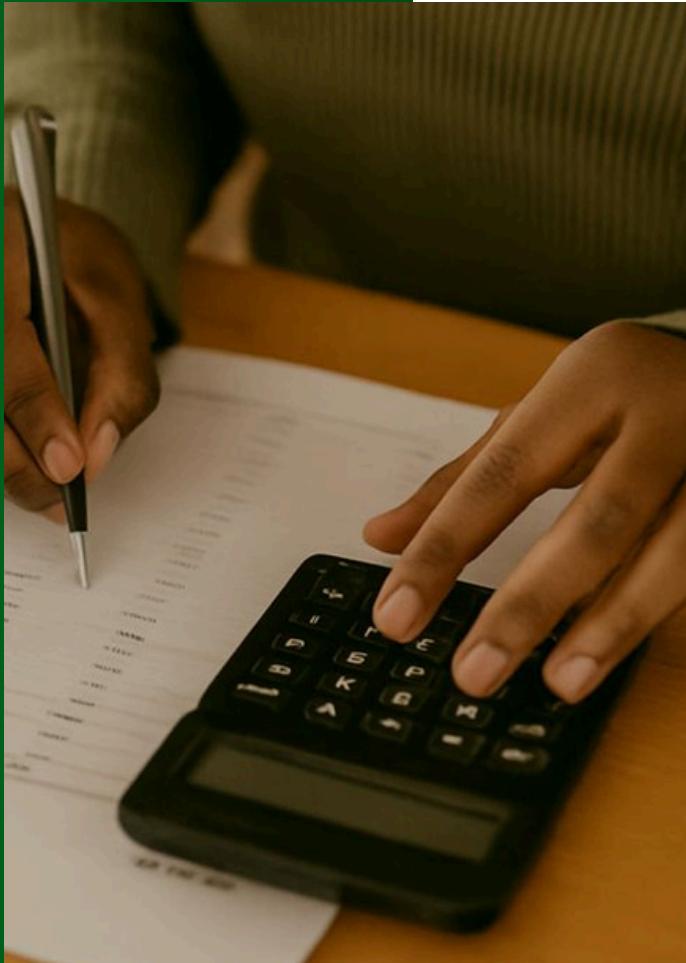
## Clé n°2 : Étudier son terrain et ses ressources.

- Sol, eau, climat, main d'œuvre, logistique
- Quelle terre ? Quelle réalité locale ?
- Faites une visite, parlez aux voisins, observez. Le terrain vous parle.
- Alerte : Une bonne idée mal placée peut échouer.
- N'oubliez pas : quelle forme juridique pour votre projet ?
- Entreprise individuelle ? Groupement ? Société ? Cette décision peut influencer votre stratégie.



## Clé n°3 : Planifier ses étapes concrètes.

- Découpez votre projet en 3 phases : avant / pendant / après production
- Préparation du sol, semis, entretien, récolte, vente
- Ce qu'on ne planifie pas nous dépasse.
- Et dans ces étapes, pensez à planifier aussi votre commercialisation :
- À quel moment allez-vous chercher vos clients ? Par quels canaux ? Directement ? En B2B ?



## Clé n°4 : Calculer ses besoins et son budget.

- Listez tout ce qu'il vous faut pour démarrer
- Notez les prix même approximatifs
- Ce n'est pas le montant qui compte, c'est la clarté.
- Ajoutez les coûts de vente : transport, emballage, communication...
- Votre budget doit aussi inclure votre stratégie de mise en marché.



## Clé n°5 : Trouver le bon financement.

- Subvention, crédit, auto-financement, partenariat
- Préparez un dossier clair : idée, budget, vision
- Le financeur veut voir ce que vous avez déjà fait ou commencé à poser
- Ouvrez votre esprit au B2B : chefs, hôtels, cantines, entreprises. Ce sont aussi des clients !
- Préparez un mini pitch clair pour expliquer ce que vous proposez, à qui, et pourquoi.



## Zoom : Financer concrètement son projet.

- - Identifier le bon financement selon votre niveau (démarrage, équipement...)
- - Subvention, crédit, partenaires, financement participatif
- - Le financeur veut : clarté, budget, objectif atteignable
- - Préparer une fiche projet + petit plan de trésorerie
- Témoignage : 'J'ai commencé avec un arrosoir, une fiche, et une voisine. Puis le reste est venu.'
- Intégrez à votre plan une stratégie marketing simple :
  - Vente de proximité (de la ferme à l'assiette)
  - Réseaux relationnels
  - Présentation claire et humaine de votre projet



## Comment présenter son projet ?

- Fiche claire : idée, lieu, cible, étapes, budget
- Connaissance du terrain = crédibilité
- Être simple, concrète, alignée avec la réalité
- Ajouter une touche personnelle = authenticité
- Bonus : visuel ou tableau pour illustrer vos besoins



## Conclusion & Prochaine étape.

- Ce que vous avez entre les mains est précieux
- Commencez avec ce que vous avez, là où vous êtes
- Tu n'as pas besoin d'être parfaite, tu as juste besoin de commencer.

Ajoutez à votre démarche :

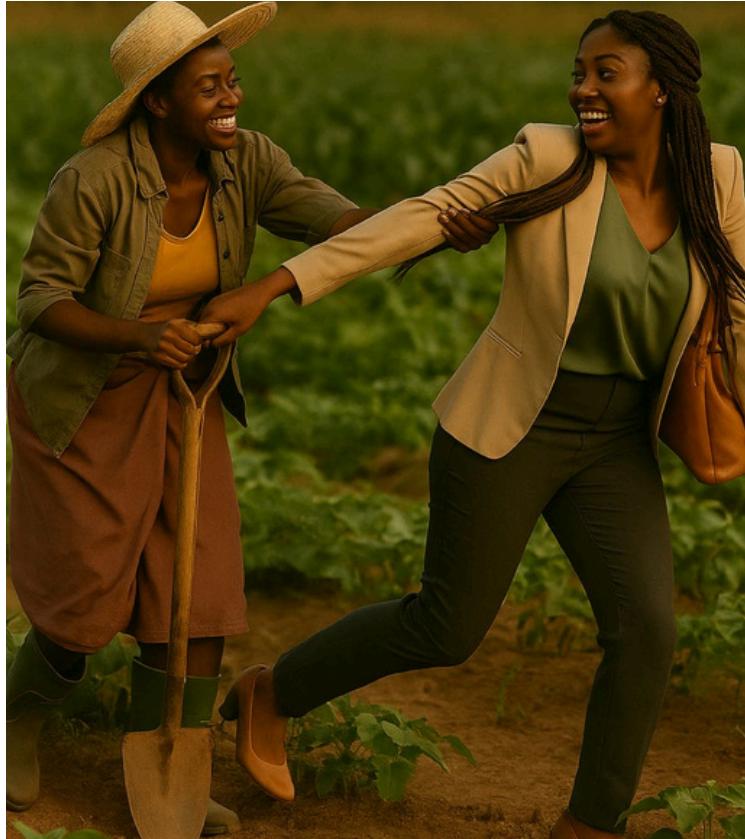
- Une vraie analyse de la concurrence
- Une vision claire de votre marché
- Une structure juridique adaptée
- Une stratégie de vente pensée dès le départ
- Une identité : nom, image, message

# Atelier pratique – Fiche Projet Express



- Prenez quelques minutes pour réfléchir à votre projet :
- Quelle est votre idée agricole ?
- Où voulez-vous l'implanter ?
- Quelles sont les grandes étapes ?
- Quels sont vos besoins prioritaires ?
- Quel budget initial envisagez-vous ?
  
- Écrivez sans pression. Ce n'est pas un examen, c'est votre terrain de départ.

# Et après ? – Passez à l'action



- Continuez à remplir et affiner votre fiche projet
- Rejoignez les groupes Planète Cultures / Les Jardins de TAGBE pour ne pas avancer seule
- Si besoin d'un accompagnement individuel ou collectif, manifestez-vous à la fin de la session

>> Votre projet mérite d'exister.  
Il suffit de commencer.

**Merci.**